



---

## Dos consumidores interessados na compra de um carro 0 Km, 84% planejam a aquisição para 2020

**São Paulo, 23 de junho de 2020** - Em parceria com a Anfavea (Associação Nacional dos Fabricantes de Veículos Automotores), a Webmotors, empresa de tecnologia especialista no setor de compra e venda de veículos, divulga os resultados de pesquisa de intenção de compra no cenário da pandemia de Covid-19. Apesar dos impactos iniciais no mercado automotivo, o estudo mostra que, dos consumidores interessados na compra de um carro 0 Km, 84% planejam a aquisição para 2020.

Das pessoas que não pretendem mais comprar ou trocar de carro este ano (11% dos participantes da pesquisa), a incerteza financeira foi apontada como a principal preocupação dos consumidores (57%) como um fator que as impede de adquirir esse bem. Mas outros fatores também foram citados, como melhores condições de pagamento (34%) e a demora para a venda do carro atual para a compra do novo (18%).

A incerteza financeira também foi citada pelos consumidores que optaram por adiar a compra do carro, ainda que momentaneamente – para esse público, porém, há alternativas viáveis do setor que poderiam auxiliar a mitigar o receio de insegurança para a compra do carro, como redução de impostos (48%); revisão nas taxas de juros (45%); e bônus no carro usado e pagamento de 100% da tabela Fipe (41%).

“Os resultados da pesquisa apontam saídas para ajudar o consumidor a concretizar a compra do carro novo”, ressalta Eduardo Jurcevic, CEO da Webmotors. Nesse contexto, ele ressalta que, em suma, os consumidores esperam uma boa avaliação no modelo usado, redução de impostos e melhores condições de pagamento sejam mais adequadas ao orçamento.

“Mais do que números, esta pesquisa revela mudanças no comportamento dos consumidores. Creio que parte dessas mudanças permanecerá mesmo após o surgimento de uma vacina ou de tratamentos mais eficazes para a Covid-19”, afirma Luiz Carlos Moraes, Presidente da Anfavea.

O levantamento mostra que, de forma geral, 64% pretendem comprar um carro ainda neste ano (16% dos entrevistados planejam comprar um carro em junho; 21% ainda planejam comprar um carro nos próximos três meses; e 27% prorrogaram para os próximos seis meses), enquanto apenas 12% preferem postergar para 2021. A maioria dos entrevistados indicou que pretende comprar modelos usados (68%), volume que já foi maior que o apontado em pesquisa realizada em dezembro de 2019, que era de cerca de 80%.

### Pagamento à vista

A pesquisa mostrou que a forma de pagamento varia de acordo com a expectativa de compra. Para os que planejavam ainda para o mês de junho, por exemplo, 38% dos interessados pretendem financiar parte do valor total; e para os interessados em comprar um carro nos próximos 3 meses, 63% também informaram a intenção de financiar parte ou o valor total do carro.

Ainda sobre as formas de pagamento, grande parte dos participantes da pesquisa (68%) informou conhecer o leasing, e 41% estariam dispostos a usar esse modelo de pagamento. Já a assinatura de automóveis, que é um formato bastante ativo em alguns países e funciona como um aluguel (da mesma forma que ocorre com alguns serviços, a exemplo de televisão por cabo), mostra um cenário diferente: 53% consideram essa solução.

Para os compradores que decidiram suspender a compra do carro novo (4%), a maioria indicou que irá investir ou guardar o dinheiro para a compra futura do modelo - 50% alegam que aplicaram o dinheiro em investimentos e 32% que deixarão na poupança. O transporte público foi o meio mais rejeitado na pesquisa, 66% dos respondentes alegam que descartariam a utilização desse meio após o fim da quarentena.

### **Perfil da pesquisa**

Essa pesquisa da Webmotors e da Anfavea foi realizada com 1.668 usuários do site da Webmotors espalhados por todas as regiões do País. A maioria dos respondentes é composta por homens com faixa etária de 36 a 45 anos, a maioria da região Sudeste.

### **SOBRE O CONEXÃO ANFAVEA**

A pesquisa divulgada hoje em live no YouTube foi a segunda apresentação do projeto “CONEXÃO ANFAVEA”, que surge com o objetivo de estimular o debate sobre as transformações do setor automotivo e do mundo da mobilidade. Ontem (22/6), na sessão inaugural, o tema da mesa-redonda foi “O comportamento do consumidor de carros pós Covid-19”, com a participação de Luiz Carlos Moraes, presidente da Anfavea; Eduardo Jurcevic, CEO da Webmotors; Ricardo Bacellar, líder para Indústria Automotiva na KPMG Brasil; e Gustavo Pena, head of Industry Mobility no Google Brasil.

Veja a pesquisa na íntegra:

[http://www.anfavea.com.br/docs/webmotors\\_impacto\\_covid.pdf](http://www.anfavea.com.br/docs/webmotors_impacto_covid.pdf)

As duas apresentações podem ser vistas no canal da Anfavea no YouTube:

<https://www.youtube.com/channel/UCe2zCPJnxlv4i9fK1tD5z3w>

### **Assessoria de Comunicação Anfavea**

[imprensa@anfavea.com.br](mailto:imprensa@anfavea.com.br)

### **Assessoria de Comunicação Webmotors**

Fernanda Alencar: [fernanda.alencar@idealhks.com](mailto:fernanda.alencar@idealhks.com)

Rodrigo Fonseca: [rodrigo.fonseca@idealhks.com](mailto:rodrigo.fonseca@idealhks.com)